



## CALENDARIO PARA FRANQUICIATARIOS PARA COBRANZA DE COMISIONES POR VENTA DE PRODUCTO

# 2016



**NOTAS: LOS PERIODOS A COBRAR SON: 1er PERIODO: VENTAS HECHAS ENTRE EL DÍA 1o Y A FIN DE CADA MES**



Días para enviar factura y cobrar las comisiones por ventas del mes.



Validación y revisión de Mesa de Control y Finanzas.



Días para enviar factura y cobrar comisiones extemporáneas.



Fecha de pago de Finanzas.

**NOTA: EN CASO DE QUE LA FECHA DE PAGO SEA EN DIA INHABIL, SE RECORRE EL DIA.**



**FACTURACIÓN ELECTRÓNICA PARA TODOS**